



## Les formations Dubois Immobilier

« Les formations qui envoient du bois ! »

### Définir et ordonner les réflexes majeurs permettant de proposer la vente d'un terrain à bâtir au regard de toutes ses caractéristiques apparentes et de l'urbanisme

Fiche programme – v.2 – 10/01/2022

- Prérequis :** - l'apprenant est agent immobilier détenteur d'une carte professionnelle, négociateur immobilier, mandataire ou salarié.
- Objectifs :** - savoir parler d'un terrain à bâtir et le distinguer selon sa nature, sa destination et ses nombreuses caractéristiques visibles ou non  
- maîtriser les éléments clés permettant d'appréhender le terrain selon qu'il est, ou sera après la vente, diffus, issu de lotissement ou de division  
- avoir anticipé les atouts ou défauts éventuels du terrain pour en estimer le prix et bien conseiller son client pour réussir sa vente
- Aptitude et compétences :** - l'activité requise dans les prérequis préfigure les capacités et compétences attendues d'écoute, de projection et d'analyse de l'apprenant, ainsi que son expérience pratique du métier.
- Durée :** - 7.00 heures.
- Délai d'accès :** - programmation sur demande avec un minimum de 15 jours de préavis.
- Tarifs :** - 350,00 € net de TVA / tarif variable selon le contexte et le nombre de stagiaires (nous consulter pour un devis précis).
- Méthodes mobilisées :** - méthodes expositive, active et participative avec études de cas pratiques comme reflet de la pratique ;  
- session vivante sur fond d'échanges et partages d'expériences personnelles, avec suivi à l'issue de la formation si besoin
- Modalités d'évaluation :** - quizz de positionnement / quizz d'évaluation.
- Accessibilité :** - formation accessible aux PSH, émettre une demande individualisée pour la collecte des besoins précis via un questionnaire dédié, et en fonction, accompagnement de la prise en charge par un des référents de l'OF.
- Référent pédagogique et administratif :** - Renaud Lambert
- Contact :** [contact@duboisimmobilier.fr](mailto:contact@duboisimmobilier.fr) / 06 73 59 53 03

Suivi des indicateurs de résultats :



## Les formations Dubois Immobilier

*"Les formations qui envoient du bois !"*

### Suivi des indicateurs de résultats

Résultats à jour le 10 janvier 2022

Taux de satisfaction	99,54%
Nombre de stagiaires accompagnés	82
Taux d'abandon	0,00%
Taux de retour des enquêtes	98,00%

DUBOIS IMMOBILIER – SAS au capital de 10 000 € – SIREN n° 840 810 196 RCS de Vienne

24, rue de la Rivoire – Le Musset 3 – 38 300 Bourgoin-Jallieu

CPI n° 3802 2019 000 039 645 – OF n°84380753238

DUBOIS IMMOBILIER – SAS au capital de 10 000 € – SIREN n° 840 810 196 RCS de Vienne

24, rue de la Rivoire – Le Musset 3 – 38 300 Bourgoin-Jallieu

CPI n° 3802 2019 000 039 645 – OF n°84380753238